

B2B online-marketplace BRICS countries, Southeast Asia and Latin America

y globalrustrade.com +7 495 646 56-01



> 15 000 пользователей

> 1500 юридических лиц

> 2000 товаров и услуг

страны мира

55%
Бридических лиц клиентов из зарубежных стран

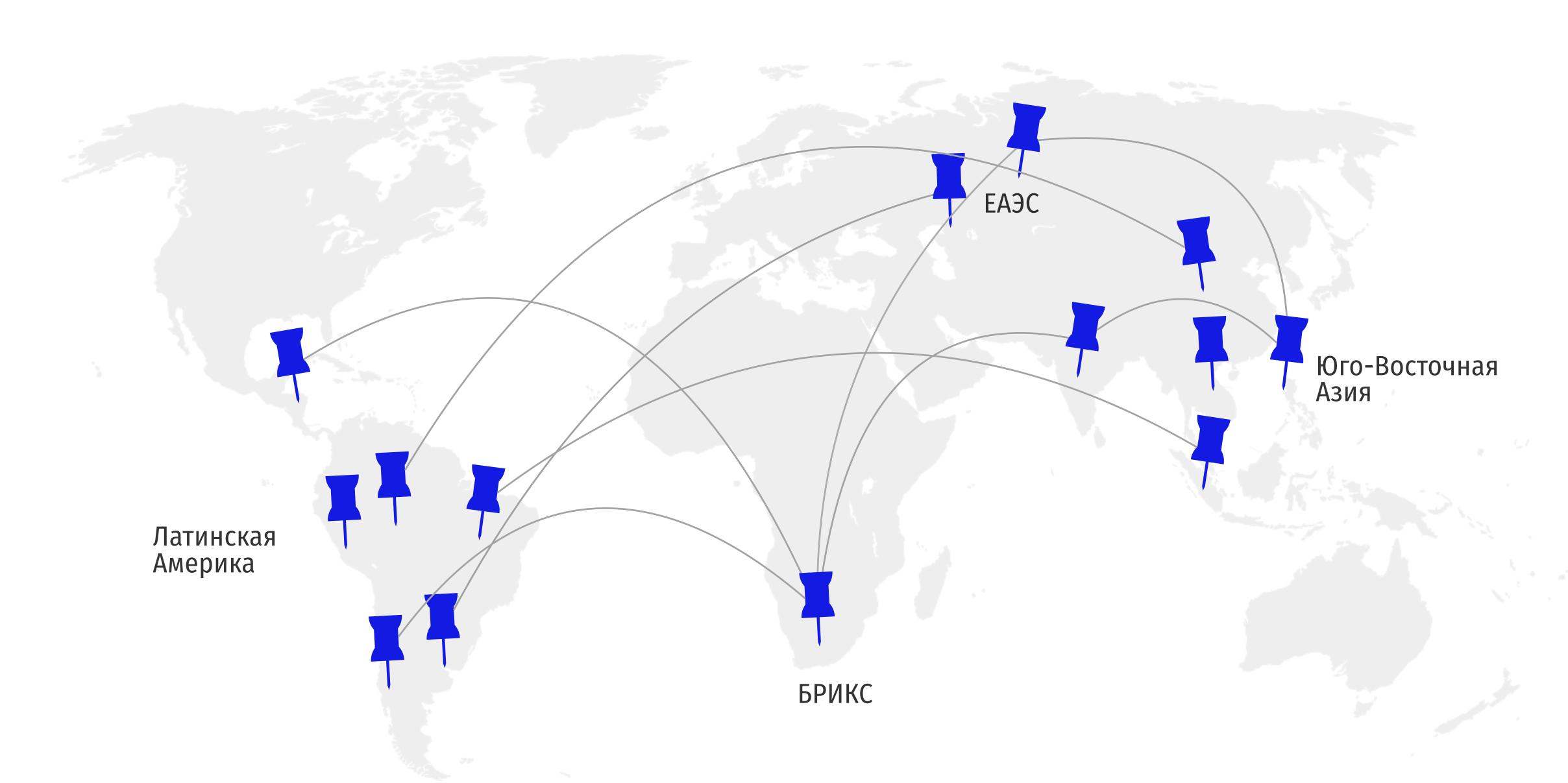
GlobalRusTrade

Global Rus Trade - первая российская B2B платформа трансграничной торговли. Площадка занимается продвижением несырьевых товаров.

В каталоге представлено более 2000 товаров по различным категориям: от продуктов сельского хозяйства до тяжелого машиностроения и программного обеспечения.



GlobalRusTrade: регионы специализации





Международное сотрудничество

- / Начало проекта: инициатива развития сотрудничества субъектов МСП в странах БРИКС
- / БРИКС: Переговоры о сотрудничестве с IndiaMART и B2Brazil
- / ACEAH: Проект «Программное IT-решение для поддержки экспорта субъектов МСП»
- / EAЭС: Проект «Интеграция ЭТП»







Проверка юр. лица



Создание веб-витрины своей компании



Получение предложений или поиск заявок



Коммуникация о сделке в мультиязычном чате



Сопровождение сделки экспертом GRT



Как работает Global Rus Trade?



GlobalRusTrade - особенности платформы

Упрощенная регистрация без требований к документам и фото

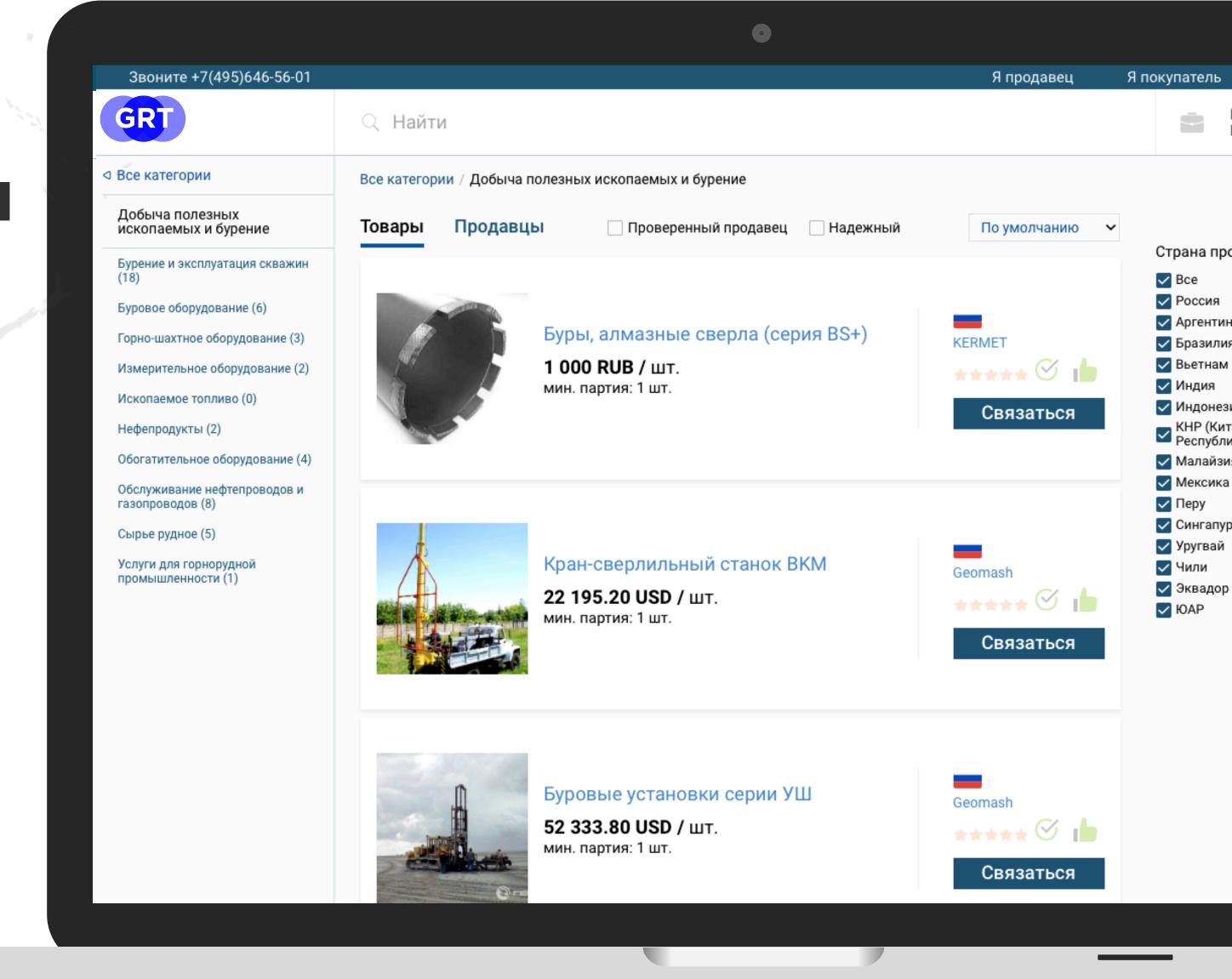
Автоматическая проверка российских компаний

Периодичность актуализации всей информации

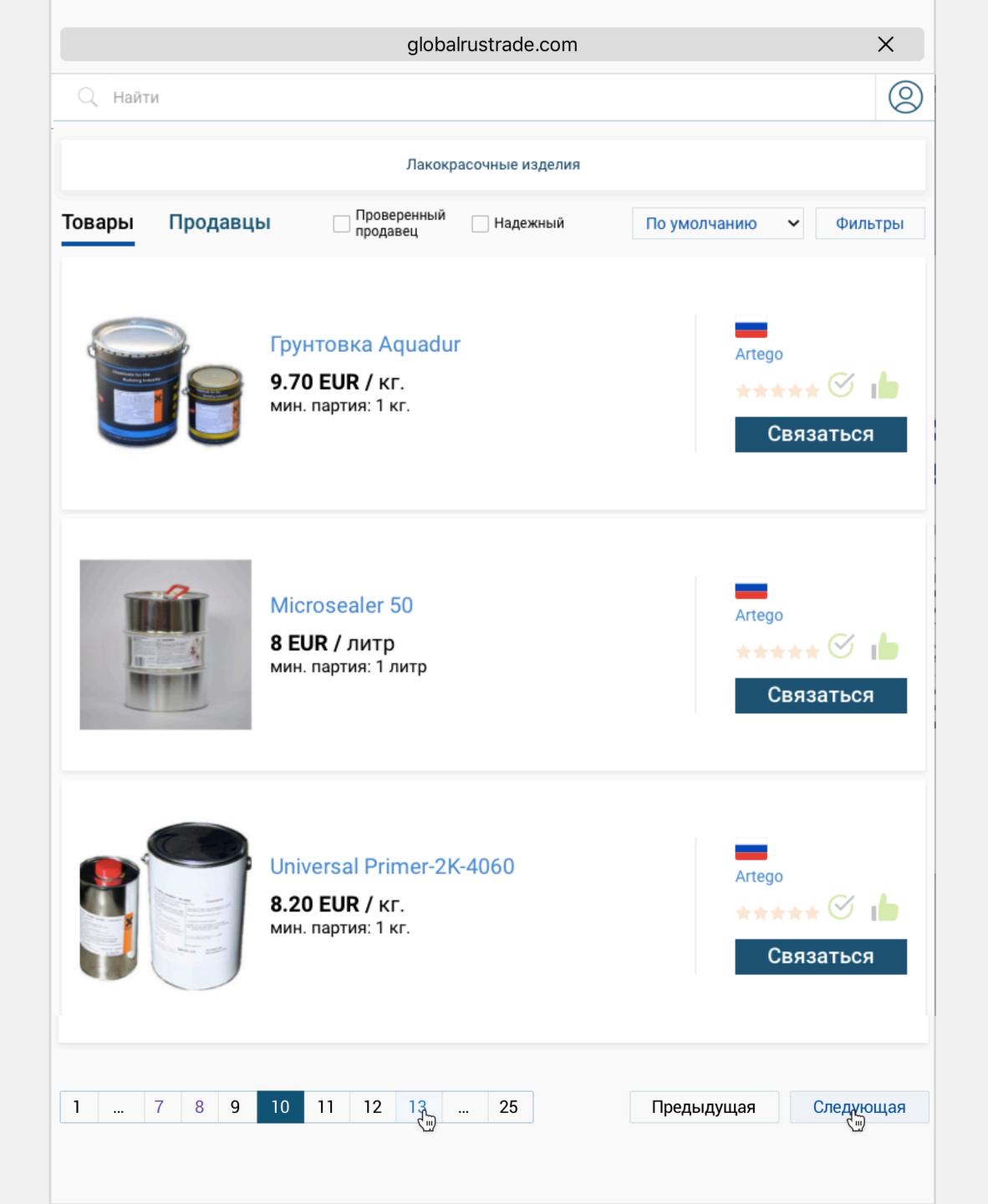
3 фактора проверки

атрибутов проверки

/ финансовый контрактный правовой







GlobalRusTrade - особенности платформы

Классический многоуровневый каталог с выделенными категориями

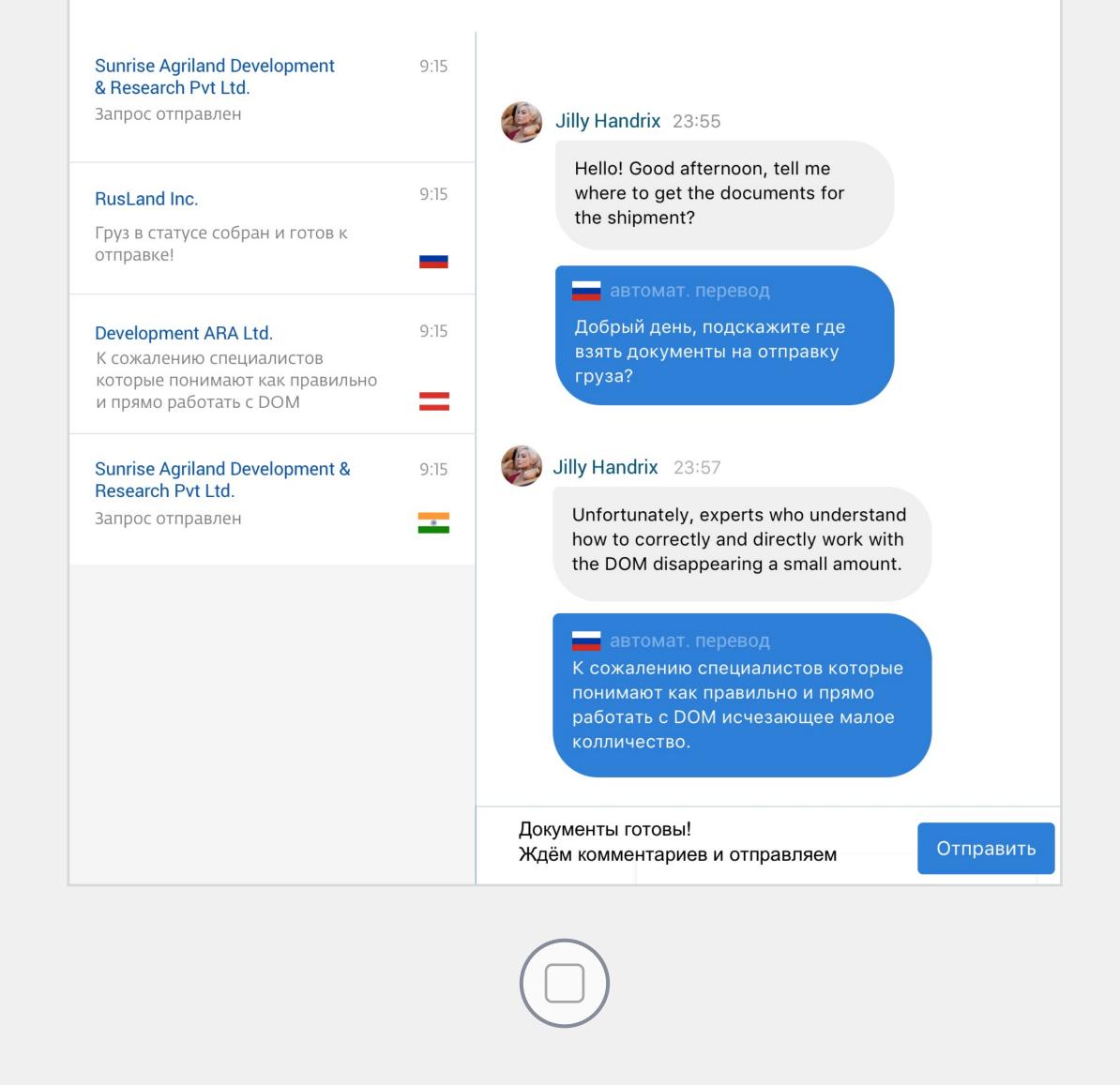
Создание своей витрины на поддомене

Заявки покупателей с автоматической рассылкой

Доступность с любого устройства







GlobalRusTrade - особенности платформы

Доступ к мультиязычному чату с автоматическим переводом

Экспертная поддержка в чате и оффлайн

Предоставление сопутствующих услуг в процессе сделки





Успешные кейсы



Юрий Ушаков

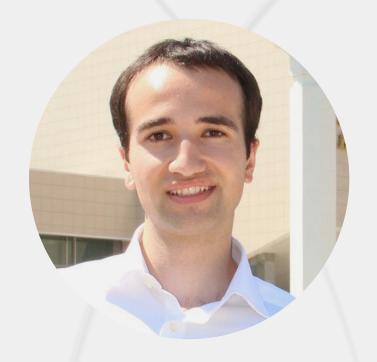
IT-компания продуктов для цифровой криминалистики *ELCOMSOFT*

С помощью Портала взаимной торговли GlobalRusTrade мы планировали найти партнеров из регионов, с которыми еще не работали.

Было сомнение, что это получится, т.к. Портал охватывает большой спектр отраслей, а мы работаем в очень узком сегменте программных продуктов для цифровой криминалистики. Но, должен заметить, коллеги из Global Rus Trade после нашей регистрации на ресурсе нам расслабиться не дали, предлагая различные варианты поиска партнёров в странах из регионов их активности.

Сейчас контакты налажены, проведены переговоры. Для нас GRT стал действительно удобным сервисом, с помощью которого мы нашли новых зарубежных партнеров.





Тимур Имомназаров

Композитные строительные материалы *Месопs*

Все наши цели и задачи были поняты специалистами, нам предоставили большой выбор для работы с надежными иностранными компаниями, помогли провести переговоры от первого контакта до подписания документов.

На мой взгляд, успех решения GRT в комплексном подходе к вопросу импорта и экспорта. В этом им помогает их IT-решение, которое позволяет быстро, учитывая огромное количество факторов провести поиск клиента в нужной категории каталога.



Павел Разбегаев

ПрестоРусь крупнейший производитель геосинтетики на территории СНГ

В 2016 г. наша компания заручилась поддержкой Global Rus Trade. Всего за полгода совместной работы мы добились впечатляющих результатов – провели переговоры с рядом компаний на азиатском рынке и нашли партнеров во Вьетнаме, с которыми на текущий момент мы очень плодотворно сотрудничаем по направлению продвижения нашей продукции на их рынок.
В процессе переговоров нам очень помогла качественная работа специалистов Global Rus Trade,

их отличные знания в области международного бизнеса, лингвистики и, в частности, тонкостей азиатского рынка помогли добиться правильного эффекта при презентации нашей продукции! Хочется выделить явное преимущество Global Rus Trade – помимо основного офиса в Москве, их специалисты работают непосредственно в тех странах, с которыми они сотрудничают, что существенно ускоряет и облегчает достижение необходимого результата!

Мы очень рады, что смогли достичь взаимопонимания с самого начала работы, и к настоящему времени наработали стабильные партнерские отношения, которые, безусловно, помогут нам реализовать наши коммерческие планы в будущем! Теперь нашей целью является расширение на южноамериканский и африканский рынки, и, мы уверены, что с Global Rus Trade это произойдет очень скоро!

